

Un moteur de prospection n8n qui s'arrête au brouillon

La chaîne de prospection et les neuf garde-fous qui l'empêchent de faire n'importe quoi quand je ne regarde pas.

La chaîne

Étape	Ce qu'elle fait
WF1	Repère les offres d'emploi récentes
WF2	Enrichit chaque entreprise
WF3	Note chaque entreprise (règles, puis agent IA)
WF9	Trouve le contact qui recrute
WF4	Rédige un brouillon de premier email, à relire

Trois workflows complètent la chaîne : WF6 reçoit les pannes, WF8 rejoue le tout sans relire les offres, WF7 fait le bilan de la semaine. Au total, le moteur compte huit workflows.

Les neuf garde-fous

- 1. Aucun envoi automatique**

La chaîne s'arrête au brouillon. Rien ne part sans ma relecture, et c'est un choix.
- 2. Des exclusions qui gagnent toujours**

Les cabinets de recrutement et les ESN, les concurrents et les entreprises de plus de 1 000 salariés reçoivent un score de 0, quoi que dise l'agent IA.
- 3. Une entreprise à la fois**

L'agent IA lit une entreprise par appel. Les délais d'attente ont disparu quand j'ai cessé de lui en confier plusieurs d'un coup.

4. Une sortie validée

La réponse de l'agent doit respecter un schéma JSON. Sinon elle est refusée.

5. Un repli prévu

Si la sortie est invalide ou si le relais est en panne, l'entreprise passe au statut `ai_failed` et garde le score des règles.

6. Un plafond d'appels

Quarante appels à l'agent IA par jour au maximum.

7. Des essais qui reprennent seuls

Une recherche en erreur est retentée au passage suivant. Une entreprise introuvable est retentée au bout de 30 jours.

8. Un seul journal des pannes

Un workflow dédié (WF6) reçoit les erreurs de tous les autres.

9. Un bilan chiffré

Un rapport (WF7) chiffre les offres lues, les entreprises notées, les contacts trouvés et les erreurs.

Ce que le moteur n'a pas encore prouvé

Il note les entreprises et prépare des brouillons. Je n'ai pas encore de rendez-vous ni de pipeline à lui attribuer : cette fiche décrit une méthode, sans promettre de résultat.

Il tourne sur n8n installé en local, avec Claude comme agent de notation et Clay pour la recherche du contact (usage récent).